

Präsentationen meistern!

Die Geheimnisse erfolgreicher Präsentationen

ALEXANDER TROST ist Trainer und Autor aus Leidenschaft. Mit über 150.000 verkauften Büchern und weit über 80 Fortbildungen kann er wie kaum ein anderer Synergie-Effekte erzeugen. Seine große Stärke ist es, komplexe Sachverhalte verständlich zu machen und dies humorvoll und engagiert zu vermitteln. Mehr Tipps und Tricks erhalten Sie in meinem Workshop.

Gute Präsentationen sind planbar. Sie haben eine klare Struktur und klare Anforderungen an Inhalt und Vermittlung.

Beginnen Sie mit einer starken Eröffnung

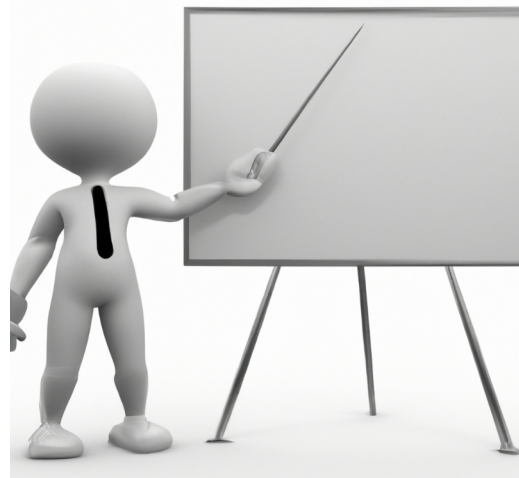
Fesseln Sie die Aufmerksamkeit Ihres Publikums von Anfang an mit einem fesselnden Eröffnungsstatement, einer interessanten Anekdote oder einer Frage, die zum Nachdenken anregt.

Dies gibt den Ton für Ihre Präsentation vor und ermutigt Ihre Zuhörer, sich die ganze Zeit über zu engagieren.

Setzen Sie auf Geschichten

Menschen neigen dazu, sich Geschichten besser zu merken als Listen von Fakten oder Daten.

Beziehen Sie Geschichten, Beispiele oder Fallstudien ein, um Ihre wichtigsten Punkte zu veran-



▼ Gute Präsentationen haben Catch-Phrases, die im Kopf bleiben, können mit Geschichten und Bildern aufwarten, an die man sich später als Anekdoten erinnert und haben einen Präsentierenden, der mitreißt und unterhält.

FOTO: ALEXANDER TROST GRAFIKEN: DALL-E2 TEXT ALEXANDER TROST WWW.ATROST.DE

schaulichen und Ihre Präsentation nachvollziehbar und einprägsam zu machen.

Setzen Sie Bildmaterial effektiv ein

Unterstützen Sie Ihre Botschaft mit klarem und ansprechendem Bildmaterial, z. B. mit Folien, Bildern oder Videos.

Achten Sie darauf, dass Ihr Bildmaterial einfach, übersichtlich und leicht zu lesen ist, und vermeiden Sie es, es mit Text zu überfrachten.

Denken Sie daran, dass das Bildmaterial Ihre Präsentation aufwerten und nicht den verbalen Inhalt ersetzen sollte.

Binden Sie Ihr Publikum ein

Ermöglichen Sie zur Interaktion und Beteiligung, indem Sie Fragen stellen, Meinungen einholen oder Umfragen durchführen.

Dies hilft, das Interesse aufrechtzuerhalten und sorgt für ein dynamischeres Präsentationserlebnis.

Stellen Sie außerdem Augenkontakt her und verwenden Sie Ihre Körpersprache, um mit Ihrem Publikum in Kontakt zu treten und Vertrauen zu vermitteln.

Sprechen Sie wenn möglich frei und vermeiden Sie ausformulierte Sätze, dadurch können Sie spontaner reagieren und das wirkt auf das Publikum positiv.

Wiederholen Sie dezent Ihre Catch-Phrases

Was soll der Zuhörer mitnehmen, was ist Ihre Botschaft? Verpacken Sie diese in eine knackige Aussage, damit der Zuhörer mit ihr aus der Veranstaltung geht.

Schließen Sie mit einem starken Ende

Der Badewanneneffekt besagt, dass wir uns an den Anfang und das Ende am besten erinnern und

dass sie darüber entscheiden, wie gut wir etwas finden.

Sie kennen das Phänomen von Büchern und Serien: Ein guter Anfang und ein gutes Ende lassen vieles dazwischen in Vergessenheit geraten.

PRÄSENTATIONEN SIND PLANBAR, DADURCH WERDEN SIE KONTROLLIERBAR. MEISTERN SIE DIE GEHEIMNISSE ERFOLGREICHER PRÄSENTATIONEN IN MEINEM WORKSHOP.

Üben Sie und proben Sie

Machen Sie sich mit Ihrem Inhalt vertraut und üben Sie Ihren Vortrag, einschließlich Ihres Tempos, Ihres Tons und Ihrer Körpersprache.

Das Üben stärkt das Selbstvertrauen und sorgt für einen reibungsloseren Ablauf der Präsentation. Wenn möglich, üben Sie vor einem vertrauenswürdigen Freund oder Kollegen, der Ihnen konstruktives Feedback geben kann. ◀

Weitere Workshops und Vorträge unter: www.atrost.de

